10 tips om je netwerk actief te vergroten op LinkedIn

1. Bepaal een concreet doel, hoeveel connecties wil je op welk moment hebben?

2. Bekijk LinkedIn profielen van voor jou interessante mensen en wordt vanzelf door hen uitgenodigd

3. Bekijk profielen en nodig zelf actief de terugkijkers uit

4. Word lid van de LinkedIn groep #letsconnect Nederland, die groep heeft uitsluitend als doel je netwerk te vergroten

5. Maak een bijdrage over het feit dat je je netwerk wilt uitbreiden en gebruik de hashtag #letsconnect

6. Deel actief en regelmatig waardevolle content die relevant is voor jouw doelgroep waardoor je aantrekkingskracht omhoog gaat

7. Nodig mensen die je bijdrages liken en commenten direct uit om te connecten

8. Nodig iedereen die je offline tegenkomt bij netwerken, borrels, events en bijeenkomsten uit om lid te worden van je LinkedIn netwerk

9. Nodig actief je professionele relaties zoals klanten, (oud-)collega's, samenwerkingspartners en leveranciers uit om te connecten. Je kunt dit ook doen met je offline sociale netwerk zoals oud-klasgenoten, oud-medestudenten en alumni, leraren, mensen waarmee je gesport hebt etc etc

10. Deel soms iets superwaardevols en vraag de mensen die het willen hebben om een connectieverzoek te sturen ☺

Leads genereren en klanten aantrekken met behulp van LinkedIn? Bekijk onze video over LinkedIn for Business.

© 2019 De Verkoopmaatschappij – niets uit deze uitgave mag voor commerciële doeleinden en zonder toestemming van de uitgever worden gedistribueerd en gedeeld worden met derden